

Die 9 entscheidenden Fragen vor dem Solaranlagen-Kauf

Nutzen Sie diese Checkliste bei jedem Beratungsgespräch, um sicherzustellen, dass Ihr Anbieter alle wichtigen Punkte abdeckt.

1. Standort von Speicher und Wechselrichter

- Speicher wird frostgeschützt installiert (min. 10°C)
- Abstand Speicher-Wechselrichter max. 2 Meter
- Wechselrichter hat ausreichend Belüftung
- Standort fernab von elektromagnetischen Störquellen

2. Dimensionierung der Anlage

- DC-Seite richtig dimensioniert für Solarmodule
- AC-Seite ausreichend für alle Haushaltsgeräte
- Berechnung basiert auf realem Stromverbrauch
- Erweiterungen (E-Auto, Wärmepumpe) berücksichtigt

3. Technische Ausstattung

- Hybrid-Wechselrichter für maximale Flexibilität
- Hochvoltspeicher für höhere Effizienz
- Schwarzstartfähigkeit für Stromausfälle
- Zukunftssichere Technologie

4. Notstromversorgung

- Vollwertige Notstromlösung (nicht nur eine Steckdose)
- Dreiphasige Versorgung mit ausreichender Leistung
- Umschaltzeit unter 20 Millisekunden
- Alle wichtigen Verbraucher werden versorgt

5. Service und Betreuung

- Regionaler Anbieter mit kurzen Reaktionszeiten
- Fester Ansprechpartner vom Anfang bis Ende
- Lokale Expertise für regionale Besonderheiten
- 24/7 Notfall-Hotline verfügbar

6. Wallbox und E-Mobilität

- Genehmigungspflicht ab 11 kW wird übernommen
- Intelligentes Lastmanagement vorhanden
- Kompatibilität mit verschiedenen E-Auto-Typen
- Updatefähigkeit für zukünftige Standards

7. Garantien und Versicherungen

- Solarmodule: min. 12 Jahre Produkt-, 25 Jahre Leistungsgarantie
- Wechselrichter: min. 5-10 Jahre Garantie
- Speicher: min. 10 Jahre Garantie
- Installationsgarantie min. 5 Jahre
- Allgefahrenversicherung verfügbar

8. Wartung und Monitoring

- Regelmäßige Wartungsintervalle definiert (alle 2-4 Jahre)
- Fernüberwachung/Monitoring-System inklusive
- Wartungsvertrag optional verfügbar
- Schnelle Reaktion bei Störungen

9. Transparente Preisgestaltung

- Detaillierte Aufschlüsselung aller Komponenten
- Keine versteckten Zusatzkosten
- Fairer Zahlungsplan (keine Vollvorauszahlung)
- Schriftliches Festpreisangebot

Zusätzliche Tipps für Ihr Beratungsgespräch

- Lassen Sie sich Referenzen und Zertifikate zeigen
- Fragen Sie nach der Erfahrung des Installationsteams
- Bestehen Sie auf eine Vor-Ort-Besichtigung
- Holen Sie mindestens 3 Vergleichsangebote ein
- Lassen Sie sich nicht unter Druck setzen
- Prüfen Sie die Bewertungen des Anbieters online